

Tele-Sales-Professional (m/w/d)

Intro

Wir von Sodexo Benefits and Rewards Services sind Europas führender Anbieter von Incentives und Motivationslösungen. Mit unseren Services unterstützen wir das Personalmanagement dabei, Mitarbeiterzufriedenheit und Arbeitgeberattraktivität zu steigern.

Mit viel Leidenschaft arbeiten wir täglich daran, unser Portfolio – von klassischen Produkten bis digitalisierte Services – an den Bedürfnissen der Kunden auszurichten.

Die Lösungen von Sodexo Benefits and Rewards Services fördern das Engagement der Beschäftigten: durch betriebliche Sozialleistungen sowie Incentives sind Gehaltsextras, eine gesunde Verpflegung und ein betriebliches Gesundheitsmanagement möglich. Darüber hinaus profitieren Unternehmen und Mitarbeiter von den steuerlichen Vorteilen und Freigrenzen. Manche nennen dies Sachbezüge. Wir nennen es echte Mitarbeitermotivation und Steigerung der Arbeitgeberattraktivität.

Position

Wir leben unsere Services und profitieren selbst von Essensschecks, vom 44-Euro-Sachbezug, Gesundheitsworkshops und vielen weiteren Extras.

Motivation und Wertschätzung sind dein Thema? Und du willst eigenverantwortlich und flexibel arbeiten?

Dann komme als Team-Player und

Tele-Sales-Professional (m/w/d)

zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu uns (Standort: Frankfurt am Main).

Aufgaben

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt die telefonische Neukundengewinnung in Deinem Vertriebsgebiet und sorgst für eine qualifizierte Terminvereinbarung
- In den Telefonaten präsentierst Du unser Produktportfolio und konkretisierst den Bedarf Deiner Gesprächspartner
- Du sorgst im Erstkontakt für eine vertrauensvolle Gesprächsatmosphäre
- Du begeisterst potenzielle Kunden in enger Zusammenarbeit mit dem Key-Account Management und Produktmanagement
- Du bist verantwortlich für die Datenpflege und reicherst Salesforce (unser CRM System) mit wertvollen Informationen an

Skills

Das bringst du mit:

- Du hast eine abgeschlossene Ausbildung und relevante Berufserfahrung
- Du hast eine reizende Telefonstimme und richtig Lust zu telefonieren
- Du bist witzig schlagfertig und kannst andere mitreißen
- Du bleibst in jedem Gespräch locker und professionell
- Du sprichst und schreibst fließend Deutsch (Englischkenntnisse von Vorteil)
- Du kannst Dich selbst motivieren und ausgezeichnet organisieren
- Telefonische Kundengewinnung bereitet Dir Freude und vertriebsorientiertes Handeln liegen Dir im Blut
- Du hast erste Erfahrungen mit dem CRM System Salesforce

Angebot

Das bieten wir dir:

- Eine unbefristete Festanstellung mit langfristiger Perspektive in einem innovativen und stark wachsenden Unternehmen
- Möglichkeit, aus dem Home-Office zu arbeiten
- Reichlich Freiraum, eigene Ideen und Erfahrungen einzubringen
- Eine offene Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen
- Eine attraktive Vergütung und einen Zielerreichungsbonus
- Einen täglichen Essenszuschuss, monatlichen Sachbezug, Team-Events, frisches Obst, Kaffee und Wasser

Wenn Dein Ehrgeiz geweckt ist, freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Sende Deine Unterlagen mit Angabe Deiner **Gehaltsvorstellungen** und Deinem **frühestmöglichen Eintrittsdatum** an:

Kontakt

Sodexo Pass GmbH
Personalabteilung
Lyoner Straße 9
60528 Frankfurt
hr.de@sodexo.com

Du hast erste Fragen? Dann rufe uns doch gerne an:
069/73996-6110