

Regional Sales Manager (m/w/d) Berlin

Intro Wir von Sodexo Benefits and Rewards Services sind Europas führender Anbieter von Incentives und Motivationslösungen. Mit unseren Services unterstützen wir das Personalmanagement dabei, Mitarbeiterzufriedenheit und Arbeitgeberattraktivität zu steigern.

Mit viel Leidenschaft arbeiten wir täglich daran, unser Portfolio – von klassischen Produkten bis digitalisierte Services – an den Bedürfnissen der Kunden auszurichten.

Die Lösungen von Sodexo Benefits and Rewards Services fördern das Engagement der Beschäftigten: durch betriebliche Sozialleistungen sowie Incentives sind Gehaltsextras, eine gesunde Verpflegung und ein betriebliches Gesundheitsmanagement möglich. Darüber hinaus profitieren Unternehmen und Mitarbeiter von den steuerlichen Vorteilen und Freigrenzen. Manche nennen dies Sachbezüge. Wir nennen es echte Mitarbeitermotivation und Steigerung der Arbeitgeberattraktivität.

Position Wir leben unsere Services und profitieren selbst von Essensschecks, vom 44-Euro-Sachbezug, Gesundheitsworkshops und vielen weiteren Extras.

Motivation und Wertschätzung sind Dein Thema? Und Du willst eigenverantwortlich und vielseitig arbeiten?

Dann komme als Team-Player und

Regional Sales Manager (m/w/d) Berlin

zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu uns.

Aufgaben **Deine Aufgaben:**

- Du akquirierst Unternehmen in Deinem Vertriebsgebiet
- Du berätst und betreust unsere potenziellen Neukunden
- Du erfasst und bearbeitest Kundenanfragen und führst Verkaufsverhandlungen
- Du präsentierst unser Produktportfolio beim Kunden
- Du erstellst Angebote und wickelst Aufträge ab
- Du baust vertrauensvolle und erfolgreiche Geschäftsbeziehungen auf
- Du bearbeitest und pflegst unser CRM-System „Salesforce“
- Du analysierst und optimierst Dein Verkaufsgebiet kontinuierlich
- Du erstellst zuverlässige Forecasts nach unseren Unternehmensrichtlinien

Skills

Das bringst Du mit:

- Du bist leidenschaftlicher Vertriebler und hast 8 bis 10 Jahre Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Dienstleistungen
- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung idealerweise im Dienstleistungssektor
- Du trittst souverän, verbindlich und professionell auf
- Du hast ausgeprägtes Vertriebs- und Verhandlungsgeschick
- Du bist ein begeisterungsfähiger Team-Player
- Du hast Erfahrungen mit CRM-Systemen (Salesforce)
- Du hast idealerweise Benefits- und Lohnsteuerkenntnisse
- Du wohnst im Vertriebsgebiet (Berlin und naher Umkreis) und bist bereit, innerhalb Deiner Region zu reisen

Angebot

Das bieten wir dir:

- Eine vielseitige Tätigkeit innerhalb eines innovativen und stark wachsenden Unternehmens
- Eine unbefristete Festanstellung mit langfristiger Perspektive
- Reichlich Freiraum, eigene Ideen und Erfahrungen einzubringen
- Eine offene Unternehmenskultur mit kurzen Entscheidungswegen
- Einen Dienstwagen, den Du auch privat nutzen kannst
- Eine attraktive Vergütung und einen Zielerreichungsbonus
- Einen täglichen Essenszuschuss, monatlichen Sachbezug, Team-Events, frisches Obst, Kaffee und Wasser

Wenn Dein Ehrgeiz geweckt ist, freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Sende Deine Unterlagen mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellungen und Deinem frühestmöglichen Eintrittsdatum an:

Kontakt

Sodexo Pass GmbH
Personalabteilung
Lyoner Straße 9
60528 Frankfurt
hr.de@sodexo.com

Du hast erste Fragen? Dann rufe uns doch gerne an:
069/73996-6110